



Connaitre les avantages techniques des produits de robinetterie pour optimiser ses ventes

Publics Cibles : Vendeurs en salle d'exposition / Commerciaux itinérants

Prérequis nécessaire : aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.

Durée de la classe virtuelle

1h30

Dates

- 29 avril 2025 de 14h00 à 15h30
- 04 juin 2025 de 10h30 à 12h00
- 25 juin 2025 de 10h30 à 12h00



Objectifs généraux et opérationnels de la formation

L'objectif de cette formation est de connaître les données techniques principales de la robinetterie pour être à l'aise lors de la vente (formation complémentaire à comment développer les ventes de robinetterie).

A l'issue de ce module les stagiaires seront capables de :

- Maîtriser les différentes étapes de fabrication pour expliquer les différents niveaux de gamme et de prix
- Maîtriser les principales caractéristiques techniques et plus-produits de la robinetterie CRISTINA pour mieux la vendre

Points clés abordés dans cette classe virtuelle

Présentation des étapes clés de la fabrication d'un robinet

Les caractéristiques techniques d'un robinet reformulées en avantage pour le client avec un zoom sur les différentes techniques de finitions

L'importance de l'entretien de la robinetterie avec des conseils avisés

Modalités d'évaluations du module

QCM en fin de module

Ensemble, construisons demain !

www.2nd-academy.fr