



Tout savoir sur la robinetterie encastrée

Publics Cibles : Vendeurs en salle d'exposition / Commerciaux itinérants

Prérequis nécessaire : aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.

Durée de la classe virtuelle

1h30

Dates

- 17 avril 2025 de 10h30 à 12h00
- 22 mai 2025 de 14h00 à 15h30
- 19 juin 2025 de 14h00 à 15h30



Objectifs généraux et opérationnels de la formation

L'objectif de cette formation est de donner les argumentaires pour vendre de l'encastéré (réponse aux objections), présenter les différentes solutions encastrées CRISTINA avec leurs avantages et savoir proposer la solution encastrée techniquement et esthétiquement adaptée aux besoins du client

A l'issue de ce module les stagiaires seront capables de :

- Mettre en avant les avantages de l'encastéré et de répondre aux objections éventuelles
- Connaître les différentes solutions encastrées de chez CRISTINA
- Proposer la solution encastrée adaptée aux besoins du client

Points clés abordés dans cette classe virtuelle

Les craintes générées par l'encastéré et la réponse à ces craintes

Les avantages des box d'encastrement CRISTINA et présentation des différentes solutions encastrées proposées par CRISTINA

Les étapes clés du montage des solutions encastrées pour conseiller correctement les clients et les rassurer

Modalités d'évaluations du module

QCM en fin de module

Ensemble, construisons demain !

www.2nd-academy.fr